

Fachkraft für Kundenmanagement im Möbelhandel

Kompetenz bei der Montage - Online-Training



Fachkraft für Kundenmanagement im Möbelhandel

Kompetenz bei der Montage - Online-Training

Das "Saleslearning möbel"-Online-Training

Das Training im Möbelhandel wird sich mit den zukünftigen Generationen stark verändern. Junge Menschen lernen heute schon regelmäßig auf Plattformen wie YouTube mit Videos oder interaktiven Spielen.

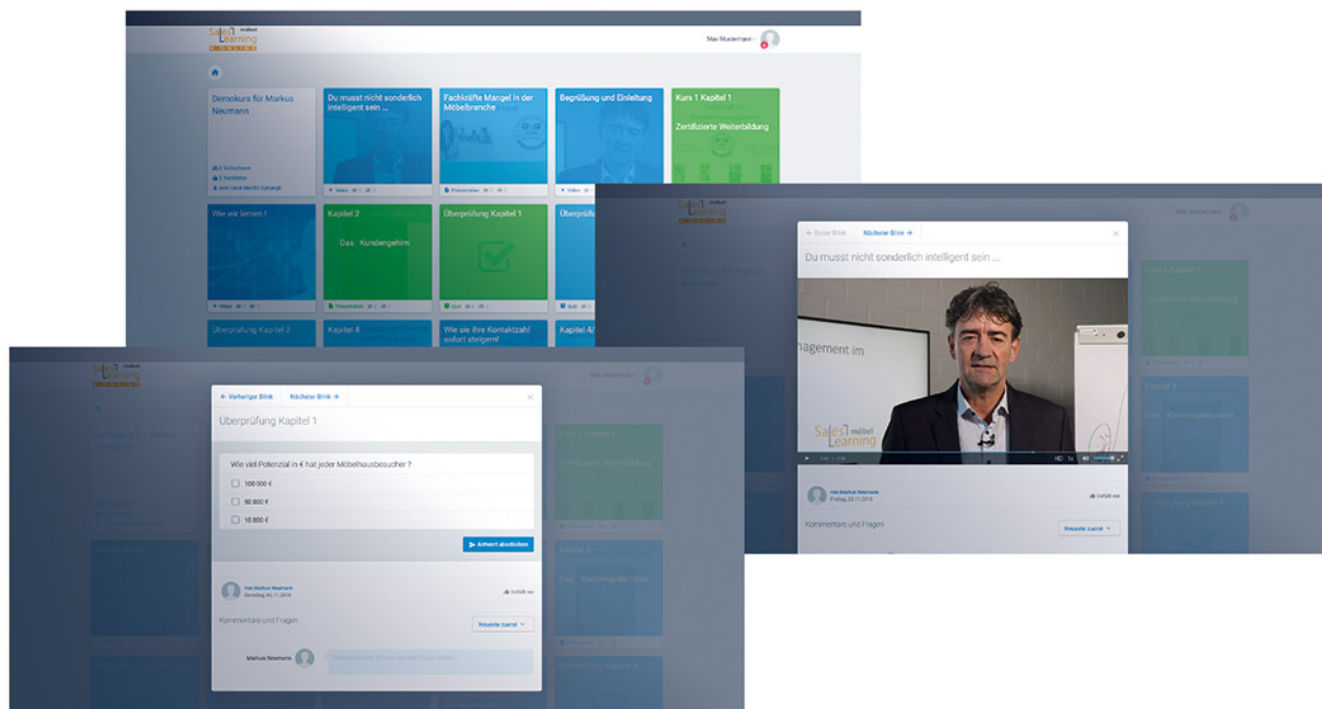
|| "Im Zuge der Digitalisierung wird in der Kombination von digitalem Training und Praxistraining eine völlig neue Lernwelt möglich sein." ||

(Vivienne Ming, Neurowissenschaftlerin an der Universität Berkeley)



So nutzen Sie das Online-Training effektiv:

- Als Vorbereitung und Wiederholung vor den Seminaren
- In den Zeiträumen zwischen den Seminaren zur Festigung der Inhalte
- Nach den Präsenzseminaren als konstantes Training
- Zur schnellen Einarbeitung neuer Mitarbeiter



Die Kurse für Monteure, Schreiner und Lagerarbeiter



Vier Vorteile für das Online-Training im Überblick:

 <p>Einfach per Handy oder Tablet lernen, einfacher Zugang per Internet</p>	 <p>Kontrolle aller Lernfortschritte für Trainer und Unternehmer</p>
 <p>Intensives Training, wo und wann Du willst! 24 Stunden am Tag, 7 Tage in der Woche</p>	 <p>Zertifizierte GZQ-Weiterbildung zur "Fachkraft für Kundenmanagement im Möbelhandel"</p>

Publikationen



"Der generische Code des Wohnens"

Markus Neumann beschreibt in seinem Buch, wieso Kunden unterschiedliche Geschmäcker haben und wie man diese erkennt...

Winterwork-Verlag, 88 Seiten (Taschenbuch), 24,90 €
ISBN-10: 3942693933



"MENSCHEN KENNEN LERNEN"

Warum handeln Menschen, wie sie handeln? Die Biostruktur-Analyse kennt die Antwort! Markus und Harald Neumann mit einer Einführung in das Thema.

Winterwork-Verlag, 134 Seiten (Hardcover), 38,90 €
ISBN: 978-3-960140-52-8

Markus Neumann von Saleslearning möbel

ist einer der erfahrensten Trainer der Möbelbranche mit über 30 Jahren Möbelerfahrung, 15 Jahre Geschäftsführer, 10 Jahre als Trainer mit über 1.500 Trainingstagen. Er verhilft Möbelunternehmen, gerade im Wandel der Zeit, immer wieder den Kunden zu begeistern.

Fachkraft für Kundenmanagement im Möbelhandel **Kompetenz bei der Montage - Online-Training**

Sales Learning möbel

Saleslearning möbel
Markus Neumann
Schweizer Straße 26 a
53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler

Tel.: 0 26 41 - 9 08 56 91
Mobil: 01 51 - 11 32 21 51

info@saleslearning-moebel.de
www.saleslearning-moebel.de

